

# ATEK SPRÆNGER KARAKTERRAMMEN

I forbindelse med sammenlægningen af to datacentre fik teleselskabet Cirque kompetent hjælp fra Atek, da behovet var størst. Det blev et studie i hurtighed og fleksibilitet.

“På en skala fra 1-10 er vi oppe på et 12-tal. Efterhånden har jeg i min karriere prøvet en del med leverandører af forskellig slags, og det her har uden tvivl været et af de bedste forløb. Hver gang vi har haft en udfordring, har jeg ringet til Atek og sludret om det, og så har vi fundet en løsning. De har hele vejen igennem været superfleksible og leveret til tiden hver eneste gang”

Sådan lyder vurderingen fra projektleder Anders Ørsted Pedersen fra teleselskabet Cirque. Virksomheden havde behov for at samle to eksisterende datacentre i ét nyt, og fik i den forbindelse assistance fra Atek.

En række rack-skabe blev bygget i en såkaldt koldgangskube, der adskiller kold og varm luft og på den måde skaber den bedste udnyttelse af kulden samt den mest energirigtige måde at drifte anlægget på. Den tekniske løsning fungerede præcis efter hensigten, samtidig med at Atek udviste en konstant smidighed og professionalisme igennem hele forløbet.

## Levering på rekordtid

“Vi havde nogle ret heftige deadlines. Når man flytter ud af ét datacenter, er man jo nødt til at have noget at flytte det ind i, og vi havde travlt, fordi vi også skulle

have tid til at konfigurere det hele og kable det op” fortæller Anders Ørsted Pedersen.

Til at begynde med var vi nødt til at sige til Atek, at vi skulle bruge rack-skabene tre uger tidligere, selv om der var seks ugers leveringstid. Dem lykkedes de helt mirakuløst at levere, og senere var vi tre gange i løbet af en uge nødt til at rykke startdatoen for, hvornår Atek kunne gå i gang med at installere. Alligevel vedblev de med at være fleksible og tilpasse sig vores behov, tilføjer han.

## Som at slå i en pude

Anders Ørsted Pedersen hæfter sig ligeledes ved, at han igennem hele projektføreløbet havde let adgang til rådgivning fra Atek. Et forhold som han generelt ikke anser som en selvfølgelighed.

“Nogle gange når man samarbejder med store firmaer, kan det være lidt som at slå i en pude. Der sker ikke rigtig noget, det kan være svært at få fat på nogen, der kan give en et ærligt svar. Sådan har det slet ikke været med Atek. Helt fra begyndelsen har der været en behagelig dialog med en fast kontaktperson, og resultatet er ikke til at sætte en finger på” fastslår han.

## Fakta om Ateks leverance:

Ateks løsning på sammenlægning af to datacentre

- Koldgang løsning med skydedøre
- Saifor Rackskabe
- PDU vertical med 16A 230V CCE stik
- PDU switch & monitored with 16A 230V CCE stik
- KoldLok-børsteindsats til EDB-gulv



Yderligere info  
44 92 44 00  
salg@atek.dk



Koldgangskuben adskiller den kolde og varm luft