

Pressemeddelelse

Søborg, den 27. januar 2014

## **Access og MindZet indgår strategisk samarbejde**

**Netværksintegratoren Access A/S og Microsoft-specialisten MindZet A/S indgår per 1. februar 2014 et strategisk samarbejde. For kunderne betyder det flere kompetencer og et forbedret service- og supportapparat.**

Samarbejdet betyder, at selskabernes fælles kunder fremover vil kunne trække på kompetencer fra både Access og MindZet. Unikke og fokuserede netværks-, sikkerheds-, virtualiserings- og datacenterkompetencer hos Access – og kompetencer inden for Microsofts produktportefølje hos MindZet, såsom AD, Exchange, Hyper-V og Microsoft System Center.

Parterne ser samarbejdet som en styrke for begge selskaber.

Kåre Christensen, salgsdirektør i Access udtaler: "Vi har valgt at indgå dette professionelle samarbejde med MindZet, så vi fremover kan tilbyde vores kunder flere og dybere spidskompetencer inden for Microsoft".

"MindZet teamet består af højt Microsoft-certificerede arkitekter og specialister, som hver dag rådgiver inden for og implementerer professionelle infrastruktur-løsninger. Det vil give en mærkbar værdi for vores kunders forretning", tilføjer Kåre Christensen.

MindZet har mange års erfaring med at realisere virksomheders forretningsmål ved hjælp af Microsoft-løsninger, som omfatter alle discipliner inden for Lync, Exchange, AD, management-teknologier mv.

Morten Waltoorp Knudsen, CEO hos MindZet, er også glad for samarbejdet med Access og udtaler: "Vi vil også fremover kunne trække på Access' store salgsapparat, og MindZet vil nu få adgang til kompetenceområder, som vi ikke hidtil har kunnet tilbyde vores kunder. Der, hvor vi ser den helt store fordel i samarbejdet, er inden for de løsninger, hvor Microsoft skal integreres op mod eksisterende løsninger. Her vil Access' mangeårige netværksviden kunne løfte vores forretning".

"Vi kan ligeledes tilbyde vores fælles kunder forbedrede 24/7 support- og serviceaftaler på Microsoft-løsninger - herunder en bred vifte af driftsservices, der kan tilpasses kundernes kortsigtede eller langsigtede behov. En af vores styrker er, at vi kan køre driften i et samarbejde med kunden", afslutter Morten Waltoorp Knudsen.

### **Yderligere information**

Kåre Christensen, Salgsdirektør  
Access A/S  
Telefon (one number): +45 82 220 200  
E-mail: [kc@access.dk](mailto:kc@access.dk)

Morten Waltorp Knudsen, CEO  
MindZet A/S  
Telefon +45 40 178 179  
E-mail: [mok@mindzet.com](mailto:mok@mindzet.com)

### **MindZet A/S**

MindZet A/S er en Microsoft specialistvirksomhed med 60 ansatte, som igennem de sidste ti år har markeret sig som en af Microsofts stærkeste partnere blandt de ca. 4000 partnere i Danmark. MindZets konsulenter tæller nogle af Danmarks absolut dygtigste i top 3 på alle fokusområder.

For 6. år i træk har MindZet landets højeste kundetilfredshed og blev både i 2012 og 2013 kåret som Årets Microsoft Partner med prisen "Bedste Kundetilfredshed i Danmark". De er kendt for deres helt særlige firmaånd - deres MindZet - og for deres fokus på både kunder, medarbejdere og Microsoft.

### **Access A/S – blandt de tre bedste it-arbejdspladser i Danmark**

Access A/S blev etableret som konsulentvirksomhed i år 2000. I dag leverer Access netværks- og kommunikationsløsninger i form af hardware, software, rådgivning og support til både offentlige og private kunder. Access har specialiseret sig inden for følgende områder: Network & Security, Collaboration & Video og Virtualisering & Datacenter.

Access, som har over 170 medarbejdere fordelt på kontorer i Søborg og Aarhus, blev i september 2012 hædret som vinder i kategorien "Netværksintegratorer" ved Computerworlds Top100-arrangement. Access har desuden fået topplaceringer af Great Place to Work som Danmarks bedste it-arbejdsplads. En førstestedsplads i 2010 og en andenplads i 2013.