

## Når fokus skaber resultater

*Igen i år præsenterede det århusianske firma Bytelab A/S et flot årsregnskab. Med en omsætningsstigning på 15 %, er firmaet godt tilfreds og kan mærke, at deres beslutning om at øge fokus på kerneforretningen kom på det helt rigtige tidspunkt.*

### Ind til kernen

Bytelab A/S har i de seneste år arbejdet intenst på at få skabt et godt fokus på kerneforretningen. I den forbindelse valgte de at investere en hel del kræfter og mandetimer i noget, som virkelig har givet pote.

”Vi ville gerne kunne tilbyde vores kunder nogle gode løsninger, som de fik meget ud af, til fornuftige priser. Derfor har vi valgt at få udarbejdet nogle solide standardløsninger, som kan sættes sammen, alt efter den enkelte kundes behov”, fortæller Adm. Direktør, Jakob Lykke Hansen.

### Direkte forbindelse

Virksomhedens øgede fokus på løsningshylden afspejles i det seneste årsregnskab. Det samme gør valget om at fokusere forretningen til en bestemt niche. I dag er kundesegmentet primært finansieringsselskaber, som har behov for it-løsninger når de arbejder med finansiering af biler.

”Fra begyndelsen arbejdede vi med mange forskellige brancher, og det havde selvfølgelig sine fordele. For et par år siden blev det alligevel klart for os, at vi ikke kunne favne alle. Derfor valgte vi at fokusere på en bestemt niche, og der har virkelig været godt for vores virksomhed”, fortsætter Jakob Lykke Hansen.

Han mener bestemt, at det gode resultat for 2013 har en direkte forbindelse med Bytelab A/S' omstilling. ”Der er blevet ryddet op i alle vores produkter, og det har givet et endnu bedre afsæt til at arbejde med både vores eksisterende kunder og de nye. Samtidig er vi blevet virkelig skarpe på det, vi er bedst til. Til kundernes fordel, selvfølgelig”, slutter Jakob Lykke Hansen af.

### Stærke it-løsninger

Bytelab A/S har siden 2001 leveret it-løsninger til mange forskellige brancher. I 2011 valgte virksomheden at omlægge sin strategi og fokusere på specielt finansieringsbranchen. I dag er Bytelab A/S godt funderet i denne branche og har leveret stærke it-løsninger til en række af de helt store virksomheder her.

Omstillingen begyndte med et ændret fokus på kerneydelser og selve måden at arbejde med kunderne på. Bytelab A/S' arbejde har altid være centreret omkring en solid forretningsforståelse, så man kan yde den bedst mulige rådgivning og løsning til den enkelte kunde. I løbet af de seneste år har virksomheden opbygget en solid kundebase og har en lang række gode løsninger bag sig.