



KONICA MINOLTA

## Pressemeddelelse

### Ny forhandler i det midtjyske: Stærkere på professionelle løsninger og service

Ballerup, 7. juli 2016

En af Silkeborgs ældste handelsvirksomheder Lyng Papir & Kontor har netop indgået forhandleraftale med Konica Minolta for bedre at kunne servicere mellemstore og store virksomheder i Region Midtjylland med større professionelle løsninger indenfor kopi og print. Lyng Papir & Kontors kunder får desuden adgang til Konica Minoltas serviceorganisation.



*Lyng Papir & Kontor i Silkeborg*

Lyng Papir & Kontor, der er grundlagt i 1922, er lokalforankret totalleverandør i Silkeborg med fem forretningsområder som distribution af Tesa (tape) i Danmark samt salg af kontorartikler, emballage, kontormøbler og kontormaskiner. Per Niebuhr er direktør og indehaver af virksomheden gennem ni år. Lyng Papir & Kontor har kunder over det meste af Region Midtjylland fra Brande og Herning i vest, til Viborg og Århus i nord, og helt ned til Vejle i syd.

- Der er primært to grunde til, at vi har ønsket at få forhandleraftalen med Konica Minolta. Vi har allerede flere forhandleraftaler inden for kopi og print, men ønskede at stå stærkere på de større og mere professionelle dokumentløsninger – også i form af software-løsninger, som henvender sig til mellemstore og store virksomheder. Her er Konica Minolta meget stærke, siger Per Niebuhr, og han fortsætter:



KONICA MINOLTA



*Per Niebuhr, direktør og  
indehaver af Lyng Papir & Kontor*

- Den anden vigtige grund er Konica Minoltas store landsdækkende multivendor serviceorganisation, der kan servicere alle de maskiner, vores kunder måtte have og ikke kun Konica Minoltas egne. Deres filosofi passer godt til vores servicefilosofi om altid at yde god service og altid gå det ekstra skridt for at gøre kunden tilfreds.

Konica Minoltas multivendor serviceforretning servicerer i dag ca. 32.000 maskiner hos offentlige og private kunder overalt i Danmark, og serviceforretningen er en stor del af den succes Konica Minolta oplever.

- Vores multifunktionsprintere klarer sig godt på markedet og er meget konkurrencedygtige. Vi er blevet absolut markedsledende inden for det seneste år. Ved udgangen af første kvartal 2016 var den samlede markedsandel for vores to brands Konica Minolta og Develop fordoblet til 42% fra 21% i samme kvartal året før. Det vil sige, at vi sælger næsten ligeså mange maskiner som vores otte største konkurrenter til sammen, siger Jesper Sommer, der er Channel Manager hos Konica Minolta, og han slutter:

- Vi ser frem til samarbejdet, der betyder at endnu flere kunder i området bliver præsenteret for vores produkter og service.

**For yderligere information kontakt venligst:**

Per Niebuhr, direktør  
Lyng Papir & Kontor  
Mobil: 40 81 73 75  
Mail: [pn@lyngepapir-kontor.dk](mailto:pn@lyngepapir-kontor.dk)

Jesper Sommer, Channel Manager  
Konica Minolta Business Solutions Denmark a/s  
Mobil: 40 90 32 00  
Mail: [jesper.sommer@konicaminolta.dk](mailto:jesper.sommer@konicaminolta.dk)



KONICA MINOLTA

**Om Konica Minolta Business Solutions Denmark a/s**

Konica Minolta hjælper dagligt virksomheder med at blive mere effektive. Det gør vi ved at optimere deres dokumenthåndtering. Konica Minolta er en af verdens førende leverandører af løsninger, services og produkter til dokumenthåndtering, IT og Production Printing. Med 35.000 ansatte på verdensplan (per marts 2016) var nettoomsætningen i Business Technologies forretningsområdet mere end 6,2 milliarder Euro (finansåret 2015/16). Konica Minolta Business Solutions Denmark a/s har hovedkontor i Ballerup, afdelinger i Aalborg og Aarhus og er derudover repræsenteret via partnere og forhandlere i hele Danmark.

Yderligere oplysninger kan fås på [www.konicaminolta.dk](http://www.konicaminolta.dk)

Produktbilleder kan findes på [www.konicaminolta-images.eu](http://www.konicaminolta-images.eu)

Alle andre mærke- og produktnavne kan være registrerede varemærker eller varemærker tilhørende deres respektive ejere og anerkendes hermed.