

PRESSEMEDDELELSE: NO NON-SENSE MIDT I FINANSKRISEN

mSHARE ApS etableres som selskab med “No non-sense” som punch-line. Selskabet vil specialisere sig i best-practice implementeringer af SharePoint baserede informationsløsninger. Fokus er på kvalitetssikring af informationer og arbejdsprocesser. Spidskompetencerne er dokumentstyring og videndeling, og løsningerne etableres som rene standardimplementeringer af SharePoint-plattformen fra Microsoft.

mSHARE håber at trodse den udråbte finanskrisen gennem dedikeret fokus på dokumentstyring og videndeling. Dokumentstyring og videndeling er højaktuelle områder for videnbaserede organisationer og virksomheder, som er pålagt megen regulering, og som dermed har fokus på compliance og governance.

Jeg mener, at it-markedets værdigrundlag generelt er håbløst forældet, siger Morten Kopp adm. dir og partner i mSHARE. Når it-virksomheder i dag prisfastsætter sig, er fokus på evnen til at skabe omsætning gennem tekniske udviklingsprojekter eller omfanget af såkaldte egenudviklede standardløsninger. Men mSHARE er etableret på et fravalg - vi tilbyder ikke programudvikling. Vores produkt er forretningsforståelse og evnen til at implementere forretningskravet gennem it-understøttelse baseret på 100 % standardiseret anvendelse af SharePoint-plattformen fra Microsoft.

Vores værdi og berettigelse i markedet tager altså udgangspunkt i kundens behov og vores evne til at omsætte det til praktik. Vi mener, at det er et langt mere stabilt og kundeorienteret forretningsgrundlag end kampen for at opretholde et teknologisk førerskab.

Vi opfatter det i bund og grund som en kommunikationsopgave, hvor vores kompetencer er indlejret i vores metode og giver kunden en umiddelbar forståelse for fremgangsmåden og resultatet. Vi er praktikere, det er det, vi mener med “no non-sense”, konkluderer Morten Kopp.

Når vi har valgt at basere vores leverancer på SharePoint-plattformen fra Microsoft skyldes det en nøgtern kalkule, udtaler Morten Kopp og fortsætter - SharePoint er Microsofts til dato hurtigst sælgende produkt. Omsat til dansk betyder det, at der er et meget stort kundegrundlag, og det har derfor været et naturligt valg. Det har naturligvis også været afgørende for os, at vi kan stole på produktet, og at alle i partnerkredsen har gode erfaringer med Microsoft som strategisk samarbejdspartner.

mSHARE etableres som et associeret selskab til Msec a/s, som ejes af Msec Holding. Som Microsoft Gold Certified Licenspartner har Msec a/s særlig fokus på rådgivning og salg af Microsoft licenser med henblik på at tilsikre kunderne den størst mulige værdi af at anvende Microsofts teknologier.

UDTALELSE – ASSOCIERET SELSKAB, MSEC

Ved indtrædelse i mSHAREs ejerkreds ser vi en kæmpe effekt af at kunne rådgive vores kunder i forbindelse med anskaffelse af Microsofts teknologier og bagefter at kunne bistå den samme kunde med at få udnyttet det potentiale, der standardmæssigt ligger i Microsofts løsninger. Dermed tilsikrer vi, at vores kunder får det tilsigtede og det optimale ud af hans investering, udtaler Glenn Nørgaard, Partner i Msec a/s.

UDTALELSE – TEKNOLOGIPARTNER, MICROSOFT

Vi ser det som et meget spændende tiltag, udtaler Henrik Bak, partner manager fra Microsoft. Vi får med mSHARE en partner, som etablerer sig med et dedikeret forretningsfokus, der udelukkende fokuserer på at tilføre forretningsværdi og forretningsforståelse med udgangspunkt i Microsofts standard teknologi.

SharePoint har stor opmærksomhed i markedet og er en væsentlig faktor i Microsofts produktportefølje. Vi opfatter Msec og mSHARE, som frontløbere på en udvikling i vores partnerkanal, som i stigende omfang vil specialisere sig indenfor forretningsområder og teknologi – hvilket også er et krav for markedet og en nødvendighed i takt med, at Microsoft SharePoint platformen bliver bredere og dybere.

Gennem fællesskabet med Msec får vi en slagkraftig implementeringspartner, som kan koble forretningsbehov med it og dermed optimere værdien for kunden.

YDERLIGERE OPLYSNINGER

mSHARE ApS	Msec A/S
Morten Kopp, adm. dir. Mobil: 30 31 51 50 mk@mshare.dk	Glenn Nørgaard, partner Mobil: 22 68 61 10 gn@msec.dk

mSHARE ApS

Poppelgårdvej 11
2860 Søborg

www.mshare.dk
info@mshare.dk
T: +45 88 82 62 90

Cvr-nr.: 32279481

Pressekit, logo og personbilleder kan hentes på <http://www.mshare.dk/Presse/Pressekit.zip>

PARTERNE BAG mSHARE ER:

Morten Kopp	Brian Nielsen	Msec A/S
Adm. Direktør (partner) Mobil: 30 31 51 50 mk@mshare.dk	Leverance direktør (Partner) Mobil: 21 25 61 10 bn@mshare.dk	Associeret selskab www.msec.dk
Morten kommer fra en stilling som salgs- og produktdirektør hos ESDH-leverandøren – Lector (www.lector.dk). Morten har været aktiv i en række standardiseringstiltag indenfor dokument- og sagsområdet fx ISO 15489 (Records & Information Management) og det offentlige OIO-udvalg for standardisering af sag- og dokumentområdet.	Brian har en lang erhvervsbaggrund som IT-ansvarlig for hos en række kendte danske virksomheder. Brian har senest været IT-chef hos biotechselskabet Santaris Pharma. Gennem erhvervs erfaring fra Life Science og IPR sektoren har Brian opbygget en solid og praktisk forståelse for deres behov og krav – og ikke mindst hvad der skal til for at implementere bæredygtige løsninger.	Msec tilbyder en række managed services og konsoliderings-koncepter til optimering af drifts- og sikkerheds-rutiner herunder Softwarelicensstyring, internet sikkerhedsløsninger, samt server/storage.