

SOS-DK – service og støjdæmpning: Nyt franchisekoncept ser dagens lys

Nyt, banebrydende forretningskoncept i håndværkerbranchen sætter nye standarder inden for sit felt.

SOS-DK er navnet på det nye franchisekoncept, der arbejder med servicering af industriporte og støjdæmpning på virksomheder. Det er erfarne branchefolk, som har etableret SOS-DK, der er det første franchisekoncept på B2B-markedet i den danske håndværkerbranche.

- Vi tror på, at håndværkerbranchen er klar til at arbejde med franchisekoncepter, fordi der er flere fordele ved at etablere virksomhed på denne måde frem for at prøve at starte op på egen hånd. I detailbranchen har franchisekoncepter været kendt længe. Men det er ikke noget, vi har set meget af inden for den danske håndværkerbranche. Vi kan allerede se, at der har været stor interesse for vores koncept. Således har vi indgået kontrakter med franchisetagere i hele landet, siger Paw K. Sørensen, der er direktør i SOS-DK.

Franchising gør det nemmere at blive selvstændig

Franchising er relevant for de mennesker, som har en drøm om at blive selvstændige men mangler den unikke idé, de kan arbejde videre med. Franchisetagere opnår rettigheden til at arbejde som del af et gennembearbejdet koncept for en lav risiko.

- Det kan være svært at etablere ny virksomhed i dagens Danmark. Vi har valgt at etablere SOS-DK som et franchisekoncept, fordi vi tror på, at det er en genvej til vækst både for franchisetagerne og for os, siger Paw K. Sørensen.

Markedet er klar til SOS-DK

SOS-DKs mandskab har et stort branchekendskab og ved, at der i Danmark er efterspørgsel på de ydelser, det nye koncept tilbyder: Støjdæmpning og port-servicering.

For nogle typer virksomheder er det afgørende, at deres porte fungerer upåklageligt 24 timer i døgnet. Derfor tilbyder SOS-DK landsdækkende døgnservice til kunderne. Udover servicering af de klassiske industriporte yder SOS-DK service på læsseramper, brandporte, portsluser og såkaldte hurtig porte.

Om SOS-DK:

- Firmaet har hovedkontor i Skive.
- Direktionen i firmaet udgøres af direktør Paw K. Sørensen, salgschef Tom Bongaarts, montagechef Ole Jensen og servicechef Tom Jensen.
- Der er indgået kontrakter med franchisetagere i hver region i Danmark. I hvert område er der indgået såkaldte A-kontrakter, men der er fortsat mulighed for at opnå B-kontrakter for interesserede.
- SOS-DK henvender sig til mellemstore og store virksomheder, der har brug for servicering af industriporte, læsseramper, dørautomatik og lignende. Derudover udarbejder SOS-DK løsninger inden for støjdæmpning.

- Montører og serviceteknikere fra SOS-DK registrerer alt deres arbejde elektronisk. Kunderne får en eksklusiv mulighed for at gennemgå tidsforbruget i hver enkelt opgave i det særlige GPS-trackingsystem.
- SOS-DK værner om et godt arbejdsmiljø, og alle montør-biler er således udstyret med en godkendt arbejdsplads vurdering (APV).

Yderlige informationer på www.sos-dk.dk eller hos direktør Paw K. Sørensen på telefon 53 748 000

Billedmaterialet kan frit anvendes i forbindelse med omtale af SOS-DK.

Fotos er tilgængelige på følgende links:

Billedtekst: Paw K. Sørensen ser frem til at SOS-DK kommer godt i gang på det danske marked med det nye franchisekoncept. Foto: Michael Domino

<https://dl.dropboxusercontent.com/u/13969008/SOS-DK/pawsoerensen.JPG>

Billedtekst: Skiltet er kommet op på facaden og bilerne er på vej ud på de danske landeveje. SOS-DK er klar. Fra venstre er det Casper Jensen, Ole Jensen og Kim Jensen – alle fra SOS-DK. Foto: Michael Domino

<https://dl.dropboxusercontent.com/u/13969008/SOS-DK/skilteops%C3%A6tning.JPG>