

## **SOS-DK – service og støjdæmpning: Nyt franchisekoncept ser dagens lys**

### ***Nyt, banebrydende forretningskoncept i håndværkerbranchen sætter nye standarder inden for sit felt.***

SOS-DK er navnet på det nye franchisekoncept, der arbejder med servicering af industriporte og støjdæmpning på virksomheder. Det er erfarne branchefolk, som har etableret SOS-DK, der er det første franchisekoncept på B2B-markedet i den danske håndværkerbranche.

- Vi tror på, at håndværkerbranchen er klar til at arbejde med franchisekoncepter, fordi der er flere fordele ved at etablere virksomhed på denne måde fremfor at prøve at starte op på egen hånd. I detailbranchen har franchisekoncepter været kendt længe. Men det er ikke noget, vi har set meget af inden for den danske håndværkerbranche. Det laver vi nu om på. Og vi kan allerede se, at der har været stor interesse for vores koncept. Således har vi indgået kontrakter med franchisetagere i hele landet, siger Paw K. Sørensen, der er direktør i SOS-DK.

#### **Franchising gør det nemmere at blive selvstændig**

Franchising er relevant for de mennesker, som har en drøm om at blive selvstændige men mangler den unikke idé, de kan arbejde videre med. Franchisetagere opnår rettigheden til at arbejde som del af et gennem bearbejdet koncept for en lav risiko.

SOS-DK sørger for, at franchisetagerne får den nødvendige uddannelse i at drive egen virksomhed, ligesom hovedkontoret varetager store dele af det administrative arbejde, der er forbundet med at drive virksomhed.

- Det kan være svært at etablere ny virksomhed i dagens Danmark. Vi har valgt at etablere SOS-DK som et franchisekoncept, fordi vi tror på, at det er en genvej til vækst både for franchisetagerne og for os, siger Paw K. Sørensen.

#### **Markedet er klar til SOS-DK**

SOS-DKs mandskab har et stort branchekendskab og ved, at der i Danmark er efterspørgsel på de ydelser, SOS-DK tilbyder: Støjdæmpning og port-servicering.

For nogle typer virksomheder er det afgørende, at deres porte fungerer upåklageligt 24 timer i døgnet. Derfor tilbyder SOS-DK landsdækkende døgnservice til kunderne. Udover servicering af de klassiske industriporte yder SOS-DK service på læsseramper, brandporte, portsluser og såkaldte hurtige porte.

#### **Franchisekonceptet er en fordel for kunderne**

- Kunderne vil i høj grad mærke, at SOS-DK er et franchisekoncept. De vil møde de samme ansigter fra gang til gang. Branchen er desværre kendt for at have stor udskiftning på medarbejdersiden, og det er ikke det optimale for kunderne. Som franchisetager har man et større incitament for at arbejde og hele tiden præstere det bedste. Det er afgørende for os, at montørerne er tilfredse med deres arbejdsdag, fordi det

smitter positivt af på resultaterne ude hos kunderne. Som franchisetagere er montørerne naturligt interesseret i dette også, fordi de har deres eget på spil og derfor yder det bedste, de kan, hver gang de er på job, fortæller Paw K. Sørensen.

At franchisekoncepter kan være et godt alternativ i en presset økonomi, vidner udviklingen om.

- Vi kan se, at i Tyskland er meget vækst båret af franchisekoncepter, og det bekræfter os i, at vores idé er god, siger Paw K. Sørensen.

SOS-DK ser frem til at servicere danske kunder over hele landet og vise, at den danske håndværkerbranche er klar på et gennemarbejdet franchisekoncept.

## Om SOS-DK:

- Firmaet har hovedkontor i Skive.
- Direktionen i firmaet udgøres af direktør Paw K. Sørensen, salgschef Tom Bongaarts, montagechef Ole Jensen og servicechef Tom Jensen.
- Der er indgået kontrakter med franchisetagere i hver region i Danmark. I hvert område er der indgået såkaldte A-kontrakter, men der er fortsat mulighed for at opnå B-kontrakter for interesserede.
- SOS-DK henvender sig til mellemstore og store virksomheder, der har brug for servicering af industriporte, læsseramper, dørautomatik og lignende. Derudover udarbejder SOS-DK løsninger inden for støjdemning.
- Montører og serviceteknikere fra SOS-DK registrerer alt deres arbejde elektronisk. Kunderne får en eksklusiv mulighed for at gennemgå tidsforbruget i hver enkelt opgave i det særlige GPS-trackingsystem.
- SOS-DK værner om et godt arbejdsmiljø, og alle montør-biler er således udstyret med en godkendt arbejdsplads vurdering (APV).

Yderlige informationer på [www.sos-dk.dk](http://www.sos-dk.dk) eller hos direktør Paw K. Sørensen på telefon 53 748 000

Billedmaterialet kan frit anvendes i forbindelse med omtale af SOS-DK.

Fotos er tilgængelige på følgende links:

Billedtekst: Paw K. Sørensen ser frem til at SOS-DK kommer godt i gang på det danske marked med det nye franchisekoncept. Foto: Michael Domino

<https://dl.dropboxusercontent.com/u/13969008/SOS-DK/pawsoerensen.JPG>

Billedtekst: Skiltet er kommet op på facaden og bilerne er på vej ud på de danske landeveje. SOS-DK er klar. Fra venstre er det Casper Jensen, Ole Jensen og Kim Jensen – alle fra SOS-DK. Foto: Michael Domino

<https://dl.dropboxusercontent.com/u/13969008/SOS-DK/skilteops%C3%A6tning.JPG>